

コスト “だけ” で選定していませんか？

● 海外取引先の選定を当社がサポート。 QCDESだけでなく事業継続性も評価します。

東和電気は1980年代から海外に拠点を設立し、お客様の海外進出をサポートさせて頂きました。
現在は、海外での豊富な人脈と実績を活かし、国内のお客様へIPO (International Procurement Office) としての機能提供を開始しました。

「コスト面」だけではない独自の評価軸で「安心」できる海外サプライヤーをご紹介します。



● 東和電気のIPO活動

	評価項目	IPOの着眼点	評価のポイントとアクション
1	Q：品質	品質管理体制	国際規格 (ISO9001/IATF16949) に準じた評価 (監査) を見据えた企業のQMS把握と運用状況の確認を実施。
	C：価格	価格トレンド	計測的な、品質・工程改善・自動化等を計画して安定生産・定期CD可能な体制を確認。 QMSが利益追従を目的としているか確認。
	D：納期	生産体制	設計・工程・品質・生産管理・資材調達体制の実力把握及び評価を実施。
	E：技術	要素技術	設計ノウハウの把握／要素技術の確認。 提案する商材の技術優位性/差別化技術の確認。
	S：サービス	満足度	取引先の営業体制を把握 (言語対応力把握 母国語／英語 他) お客様及び弊社拠点営業とのコミュニケーション能力の確認。
2	経営体制	事業継続性	取引先経営陣との面談による、企業の継続性 (経営責任者が次任者を育成し企業として維持継続できる体制) を確認。
3	長期安定的なビジネス		ビジネスリスクの把握と改善計画／報告書を作成し共有化を行い定期的に報告。

ビジネスリスク対策ソリューション

●お客様が安心して採用・調達できる 海外サプライヤーを選定いたします。

「特定国依存」や「供給途絶リスク」といったお客様のビジネスリスク対策に、IPOチームは取り組みます。
特にアジア圏を中心とする調達網を活用した調達分散ソリューションに加えて、品質監査・法規制対応・ESG等を組み合わせた「ビジネスリスク対策ソリューション」により、安定供給と競争力強化を同時に実現します。

メーカー選定から量産まで、 当社がワンストップでサポートします。



お客様ごとの
資材調達戦略（方針）の把握

IPOチームによる
優良サプライヤーの探索

当社基準によるメーカ評価と
お客様へご提案

顧客要求の品質マネジメントに
準ずるシステム及び工程監査実施

安定した品質と納期をコントロールする
量産サポート